

PARTNER WITH EXCELLENCE



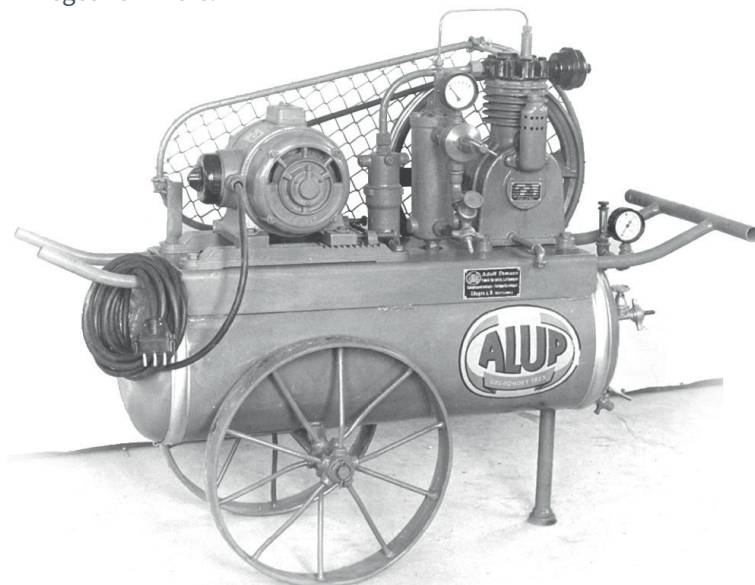
BASERET PÅ ERFARING

LAD OS SKABE HISTORIE SAMMEN

ALUP har stået for ekspertise siden deres grundlæggelse i Tyskland i 1923. Det er næsten et århundredes anerkendelse inden for trykluft, et århundrede med innovation og et århundrede med tilfredse kunder.

Hvad betyder det for dig som vores distributionspartner?

Helt enkelt betyder det, at du arbejder med et brand, der har produceret topkvalitet i meget lang tid og er kendt for sin ekspertise. Ved at samarbejde med ALUP kommer du til at repræsentere alt det, vi står for. Og det vil gøre dit salgsarbejde meget nemmere.



1923

Grundlagt i
Tyskland

1925

Første stempel-
kompressor

1980

Første roterende
skruekompressorer

I dag

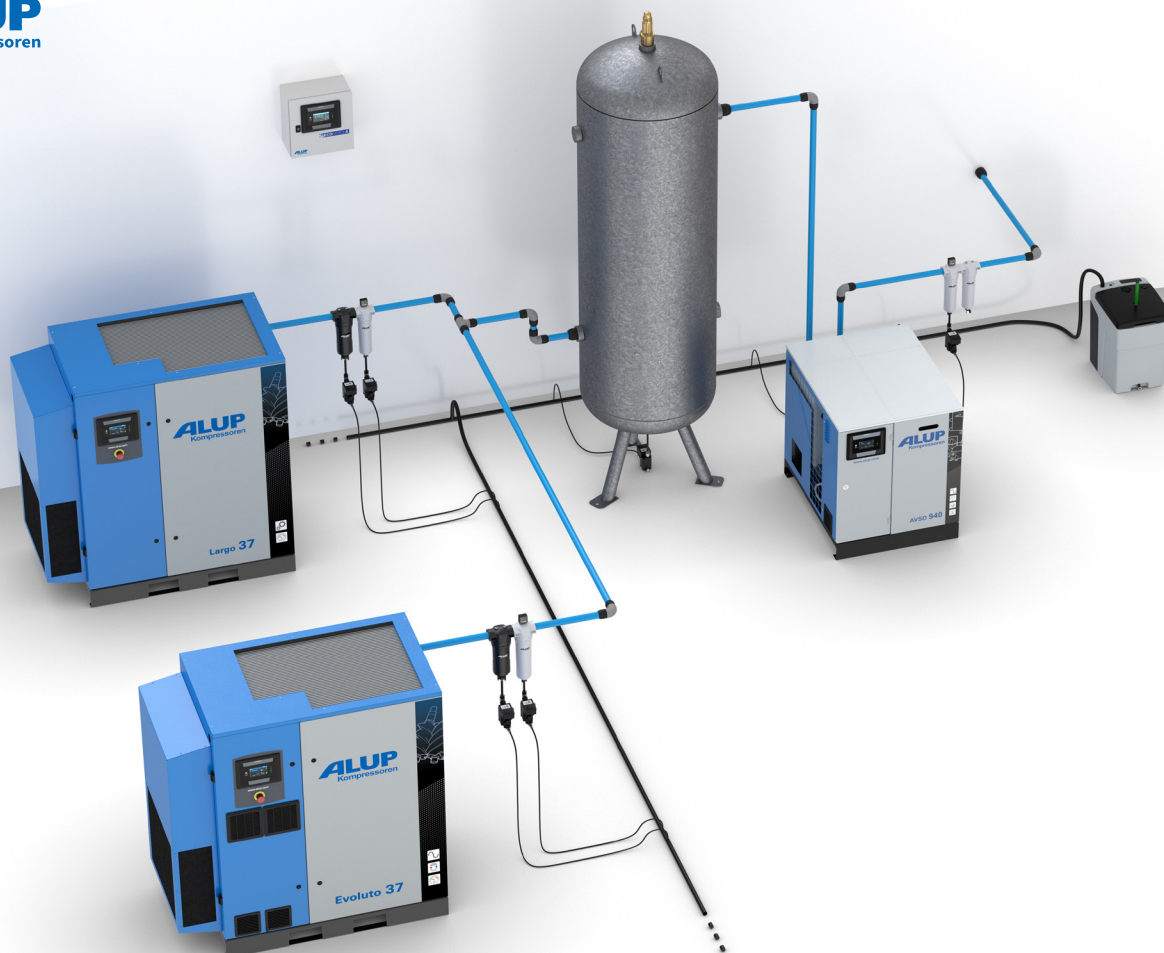
Innovativ teknologi



KVALITET ER GRUNDLAGET FOR VORES SUCCES

Ekspertise tiltrækker ekspertise Og det er derfor, vi ønsker at samarbejde med dig. Som ALUP-distributionspartner vil du drage fordel af vores ry som brancheleder, vores førsteklasses produkter og en supportinfrastruktur, der er uden sidestykke.

Vi vil stille alle disse værktøjer til din rådighed, så du kan få succes. For når vores distributionspartnere får succes, vinder vi.



DREVET AF TEKNOLOGI



FØRSTEKLASSES PRODUKTER

Vi har et velfortjent ry. Vi ved, at vi ikke kun bliver målt på vores fortid, men også på hvert eneste nye produkt og service, vi introducerer. Derfor sætter vi **løbende nye industristandarder med hensyn til kvalitet, pålidelighed og effektivitet.**

Hvad mere er - vi har det hele. ALUP-udbuddet omfatter mange forskellige typer **kompressorer i alle størrelser**, plus alt, hvad der udgør et godt trykluftsystem herunder **lufttørre i topkvalitet, filtre, kondensatbehandling og distributionssystemer**. Derudover vil du have adgang til smart styring og mange tilslutningsmuligheder.

HVAD BETYDER DET FOR DIG SOM DISTRIBUTIONS- PARTNER?



Det betyder, at du kan tilbyde dine kunder banebrydende produkter og services ét sted fra:

førsteklasses trykluftudstyr, der kan opnå enestående lave samlede omkostninger ved ejerskab. Derudover behøver du aldrig at bekymre dig om kompatibilitetsproblemer. Med andre ord kan du nyde at have ro i sinde - og give det videre til dine kunder.

OMFATTENDE SERVICES

ALUP har en bred vifte af eftermarkedsservices, pakker og programmer, som du kan tilbyde dine kunder:



Garantiservicepakker
der omfatter service og reparationer, forebyggende vedligeholdelse og periodiske opgraderinger.



Originale reservedele i topkvalitet
specifikt designet til ALUP's trykluftssystemer.



En gnidningsfri overgang med mulighed for at supportere dine kunder med reservedele samt vedligeholdelse af deres eksisterende systemer.

ICONS

ØGET
OPPETID,
DREVET
AF ICONS



Med **Intelligent CONnectivity System (ICONS)**, får kunderne data og indsigter fra deres ALUP-maskiner leveret til deres computer, tablet eller smartphone. ICONS giver dig også mulighed for proaktivt at kontakte dine kunder med råd og anbefalinger om at:

- **Øge pålideligheden** af deres trykluftssystemer.
- **Optimere** deres energiforbrug og CO₂-udledninger.
- **Modtage energirapporter** for at sikre overholdelse af ISO50001



HVAD BETYDER
DET FOR DIG SOM
DISTRIBUTIONS-
PARTNER?

Vi ved, at eftermarkedsservices er ekstremt vigtige for vores distributører. Derfor er det vores mål at sikre, at de services, du tilbyder dine kunder, er uovertrufne, gnidningsfrie og tilføjer værdi til deres drift - og til din.



DREVET AF MENNESKER



VIL HJÆLPER DIG MED AT SÆLGE

På markedet i dag kræver salg af trykløftløsninger mere end evnen til blot at tilbyde det rigtige produkt. Vi giver dig den praktiske, logistiske og uddannelsesmæssige støtte, du har brug for for at få succes.

1. **Salgsværktøjer:**

Vi hjælper med at forenkle din salgsproces med et væld af værktøjer, der omfatter kompressorvalgassistenter, energibesparelsesberegner og installationssimulatorer.

2. **Driftsværktøjer:**

Nem online-bestilling, oplysninger i realtid om lager- og ordrestatus, live statusopdateringer og serviceforbindelser hjælper med at sikre din driftsekspertise.

3. **Marketing og kommunikationsbibliotek:**

Fra brochurer til 3D-animationer - vi har et virkeligt og online ressourcecenter med færdigt kommunikationsmateriale til de produkter og services, du sælger.

4. **Partnerprogram:**

Sammen opretter vi et individuelt partnerprogram med specifikke mål og fordele.





VI HJÆLPER DIG MED FEJLSØGNING

Nogle gange støder du på et kundeproblem, som du ikke ved, hvordan du skal løse. Din ALUP-kontaktperson er altid parat til at hjælpe. Vi har teknisk og produkt ekspertise til at give dig alle de svar, du har brug for.

VI HJÆLPER DIG MED AT VÆKSTE

Uden ekspertise, entusiasme og hårdt arbejde fra dine teammedlemmer vil der ikke være nogen succes. Derfor investerer ALUP gerne i både din og deres personlige udvikling. Fra produktvejledninger til salgswebinarer til teknisk uddannelse - der er udviklingsmuligheder for alle vores distributørpartnere. Med udspring i vores store fokus på kunders behov og produktkvalitet er mennesker det egentlige fundament for vores partnerskab.



Kontakt din lokale ALUP Kompressoren-repræsentant



Pleje

Pleje er det, som service handler om: professional service udført af kompetente mennesker, der bruger originale dele af høj kvalitet.

Tillid

Tillid vindes ved at kunne leve op til vores løfter om pålidelig, uafbrudt ydelse og lang levetid for udstyret.

Effektivitet

Udstyrseffektiviteten sikres ved regelmæssig vedligeholdelse. Effektivitet i serviceorganisationen samt brug af originale dele er det, der gør forskellen.



www.alup.com

ALUP
Kompressoren